



Диплом является документом
о профессиональной переподготовке

Диплом дает право на ведение нового вида
профессиональной деятельности

Регистрационный номер 7491-КД-21

РОССИЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ

ДИПЛОМ О ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ПЕРЕПОДГОТОВКЕ

Настоящий диплом выдан Митвинову
(фамилия, имя, отчество)

Максиму Александровичу

в том, что он(а) с 21 апреля 2013 г. по 24 марта 2014 г.

прошел(а) профессиональную переподготовку в (на) АНО ДПО

«Высшая экономическая школа»
(наименование образовательного учреждения (подразделения) дополнительного профессионального образования)

по дополнительной профессиональной образователь-
ной программе профессионального переподготовки
(наименование программы дополнительного профессионального образования)

«ММ-МВА: Коммерческий директор»

Аттестационная комиссия решением от 21 марта 2014 г. удостоверяет право

(соответствие квалификации) Митвинову М.А.
(фамилия, имя, отчество)

на ведение профессиональной деятельности в сфере.....

управления предпринимательской деятельностью
(наименование)

Председатель
аттестационной комиссии И.В. Волесская
М.П. И.В. Волесская
Ректор (директор) Ю.В. Голубев
М.П. Ю.В. Голубев

Город Екатеринбург год 2014





Приложение к диплому № 749Д - КД-21

Литвинов Максим Александрович

прошёл(а) профессиональную переподготовку в Автономной некоммерческой организации дополнительного профессионального образования "Высшая Экономическая Школа" по программе

«Mini-MBA: Коммерческий директор»

Период обучения: 21 апреля 2023 г. – 24 марта 2024 г.

За время обучения сдал(а) зачёты по следующим темам:

Темы	Общее количество часов	Отметка о выполнении
Проектирование организации: стратегический уровень,	70	зачет
Проектирование организации: оперативный уровень	35	зачет
Основы финансов для принятия управленческих решений	20	зачет
Маркетинговое обеспечение продаж	30	зачет
Управление торговой маркой	20	зачет
Управление взаимоотношениями с клиентами. CRM.	10	зачет
Управление товарным портфелем и взаимоотношениями с поставщиками	10	зачет
Система управления коммерческой службой	40	зачет
Экономика продаж	10	зачет
Бизнес-планирование	10	зачет
Управление репутацией	10	зачет
Интернет-продвижение	15	зачет
Процесс проведения глубинного интервью	5	зачет
Тренинги и бизнес-симуляции на развитие управленческих компетенций	70	зачет
ИТОГО:	355	
Практика: управленческий проект «Разработка рыночной стратегии»		зачет
Практика: Кейс. Выявление JTBD потребителя для товара		зачет
Итоговая выпускная работа в формате бизнес-симуляции		зачет

Директор _____

Голомшток Ю.Б.

Директор по обучению _____

Сублевская Ю.В.

М.П.

